



(Informatique & accessoires-téléphonies-Taxiphones IP&Cyber-alimentation-sante naturelle-produits d'entretien)

## LA TELEPHONIE DMS

**OFFRE ET PRESTATION COMMERCIALE**

**ANNEE 200.... - 200....**



# PRESENTATION

- ◆ Nous sommes une société de prestation de services VoIP (Voice over Internet Protocol en anglais qui signifie voix sur IP en français).
- ◆ Notre société est basée en Afrique avec son siège est en Côte d'Ivoire.
- ◆ **DMS-TELECOM** vend des minutes de télécommunications aux **PMEs, aux callshops et aux particuliers.**
- ◆ Elle offre aussi sa solution de **cartes prépayées en ligne et hors ligne ...** En appels locaux, nationaux et internationaux.
- ◆ Nous proposons des offres commerciales et proposons de gagner de l'argent, d'avoir un revenu complémentaire pour combler vos fins de mois avec nos services:

# LE VOIP? ET LE PSTN?

- ◆ **ENTREPRISES, CALLSHOPS ou TELEBOUTIQUES & LES PARTICULIERS.**
- ◆ **e que c'est que la VoIP ou RTC ?**
- ◆ La téléphonie sur IP ou voix sur IP est la traduction française de VoIP (Voice over IP). Cette technologie permet de parler via Internet ou tout autre réseau acceptant le protocole TCP/IP.
- ◆ Le Réseau Téléphonique Commuté ou RTC est le réseau téléphonique dans lequel le poste de l'utilisateur est relié à un autocom ou central téléphonique. C'est le téléphone classique.
- ◆ Ces 2 technologies permettent de téléphoner, l'un par la voie classique (RTC), l'autre par Internet (VoIP); chacun ayant ses avantages et ses inconvénients.

# ECONOMISEZ AVEC LE VoIP

- ◆ **Pourquoi la VoIP coûte-t-elle généralement moins chère ?**

- ◆ Pour répondre à cette question, rappelons comment se déroule un appel dans un réseau classique c'est-à-dire dans le réseau RTC. Le processus d'un appel dans le RTC comporte 3 parties :

- ◆ 1- la Collecte,
- ◆ 2- l'acheminement et
- ◆ 3- la terminaison.

- ◆ La collecte, c'est la partie de l'appel entre l'abonné et son opérateur.

- ◆ L'acheminement, c'est la partie de l'appel entre l'opérateur de l'abonné et le destinataire de l'appel.

# Ce que c'est que la VoIP ou RTC ?

- ◆ La terminaison, c'est la partie de l'appel entre le destinataire de l'appel et son opérateur.
- ◆ C'est l'ensemble des intermédiaires qui interviennent dans ce processus qui font qu'un appel téléphonique classique coûte plus cher qu'un appel par VoIP.

# Nos produits

- ◆ Nous vous proposons des produits bien étudiés et bien adaptés pour vous faciliter les communication professionnelle:
- ◆ DEMCALL (numéros virtuels avec appels en réseau gratuit)
- ◆ DEMCALL PLUS (numéros PSTN, vous recevez des appels des mobiles, fixes et des PCs sans restriction)
- ◆ NMCALL (nous activons vos numéros traditionnels et vous appelez et recevez tous le monde comme d'habitude)
- ◆ DEMCARTES (cartes prépayées en ligne ou hors ligne)
- ◆ SUCCESPLAN-CALL (bouquets, offre ou plan d'appels, vous achetez selon vos besoins avec une transparence totale auto contrôlée par votre gestionnaire de compte.

# DEMCALL- Numéros virtuels?

- ◆ Notre produit DEMCALL est une des solutions aux différentes questions posées face aux économies que l'on peut en moyen de communication.
- ◆ Le DEMCALL est un numéro de téléphone virtuel indiqué à sept chiffres.
- ◆ C'est un numéro d'accès que vous avez eu le droit de choisir ou que nous vous autorisons de sélectionner avec l'offre **DMS TELECOM**.
- ◆ Nous vous donnons le choix de sept chiffres à choisir que nous considérerons comme votre numéro virtuel à sept chiffres.
- ◆ Avec ce numéro, vous ne pouvez qu'appeler et recevoir en réseau ou en interne c-à-d avec des gens du même réseau

# DEMCALL PLUS

- ◆ situés dans n'importe quel endroit de ce monde.
- ◆ Bien précisé que LES APPELS INTERNE SONT GRATUITS.
- ◆ Le DEMCALL PLUS, est la partie du DEMCALL la plus ouverte avec plus d'extension de services proposés et est la forme non restreinte ou ouverte du DEMCALL simple.
- ◆ Ces numéros PSTN sont déjà disponibles pour certains pays voir notre listing sur votre gestionnaire de compte pour cela vous devez déjà souscrire pour avoir accès au compte avec votre login et mot de passe.
- ◆ Vous pouvez choisir des DID's disponibles du listing des numéros de n'importe quel pays faisant partie de notre réseau.
- ◆ Dès lors que vous êtes connecté, vous serez joignable de n'importe où.

# AVANTAGE DU PABX VIRTUEL

- ◆ Vous recevez des appels des mobiles, des fixes et PCs et vous pouvez aussi faire des appels vers ces différentes cibles de communications.
- ◆ Choisissez le numéro de Paris ou d'un autre pays sur la liste et appelez.
- ◆ Tirez profit de notre offre: PABX Virtuel.
- ◆ **PABX Virtuel: Gagnez en fonctionnalité combinée à la réduction de coûts.**
- ◆ Avec **DMS TELECOM** vous conservez la maîtrise et la souplesse des services télécoms en déléguant la complexité technique du PABX.

# PABX VIRTUEL-QUALITE DU RESEAU

- ◆ Ainsi, avec un accès Internet, le responsable télécom, peut dynamiquement attribuer une ligne téléphonique, assigner un profil d'utilisation et un profil d'appel.
- ◆ **A vous de Saisir rapidement et sûrement cette occasion d'or qui se présente à vous maintenant, n'hésitez plus:**
  - ◆ **demandez à souscrire pour réussir enfin dans votre affaire.**
  - ◆ **QUALITE: Platinium**
  - ◆ **OFFRE: CTR**
  - ◆ **Préfixe: 1630**
  - ◆ **OFFRE: VoIP**
  - ◆ **TERMINAISONS: locale- Nationale- Mobile- Internationale**

# GESTION D'OUTILS ET PARTENARIAT

- ◆ Chaque utilisateur a la faculté de gérer ses outils collaboratifs : Annuaire de contacts privés et/ou partages.
- ◆ Remontée de fiche **CTI** de l'appelant couplée à l'annuaire de l'entreprise -
- ◆ **Nous vous offrons les prix les plus agressifs du marché pour vos CallShops, entreprises, et particuliers.**
- ◆ Appelez pour plus de renseignement au:
- ◆ Tel: **+33.9.65.192.194**
- ◆ **+33.6.76.537.421**
- ◆ **+225.23.574.120**
- ◆ **+225.05.677.322**
- ◆ Par courriel à:
- ◆ **[contact@dmsbusicenter.com](mailto:contact@dmsbusicenter.com)** ou à **[demcellfort@yahoo.fr](mailto:demcellfort@yahoo.fr)**

# Offre entreprise

- ◆ - Agendas personnels et/ou partagés
- ◆ - Journal d'appels entrants et sortants
- ◆ - FAX entrants et sortants
- ◆ - notification d'arrivée de FAX et/ou messages vocaux par mail et SMS
- ◆ - numérotation au clic
- ◆ - renvoi d'appel, transfert d'appel, messagerie vocale ...
- ◆ - **Que d'avantages**

## ◆ **Suppression des abonnements:**

- ◆ Avec le PABX Virtuel, finis les abonnements chez l'opérateur historique pour chaque ligne ou l'utilisation d'un T0 ou T2.
- ◆ **Pas d'investissement** : Pas de changement dans votre manière de téléphoner,

# Functionalités

- ◆ la convergence numérique **DMS TELECOM** améliore simplement votre productivité et les performances de votre entreprise
- ◆ **Gains fonctionnels:**
- ◆ le responsable télécom, avec **DMS TELECOM** peut dynamiquement attribuer une ligne téléphonique, assigner un profil d'utilisation et un profil d'appel.
- ◆ Chaque utilisateur a la faculté de gérer ses outils collaboratifs :
  - ◆ Annuaires de contact privés et|ou partagés.
  - ◆ - Remonte de fiche CTI de l'appelant couple et prise
  - ◆ - Agendas personnel et partage
  - ◆ - Journal d'appels entrants sortants

# Fonctionnalités (suite)

- ◆ - FAX entrants sortants
- ◆ - notification d'arrivée de FAX et/ou messages vocaux par mail ou SMS
- ◆ - numérotation rotation au clic
- ◆ - renvoi d'appel, transfert d'appel, messagerie vocale...
  
- ◆ **Communications à 0 €:**
- ◆ La souplesse d'administration du PABX Virtuel permet d'augmenter ou de diminuer instantanément le nombre de postes téléphonique.
- ◆ D'un seul clic de souris, l'administrateur, sans investissement supplémentaire et sans délai, met en service les lignes dont vous avez besoin.

# Callshops

- ◆ Nous vous offrons tous les moyens de vous installer et de faire votre commerce à des tarifs très intéressants: faites votre rechargement à l'avance (prépaiement) et envoyez-nous la preuve de votre règlement et vous êtes bon pour le travail
- ◆ Vous avez une Gateway pré-configurée, un logiciel de taxation online ou un taxateur indépendant à vous proposer au prix de nos fournisseurs.
- ◆ Vous avez un gestionnaire de suivi de votre compte. Nos offres pour CallShops VoIP
- ◆ Nous vous invitons à consulter nos offres Callshops VoIP ci-dessous. Elles sont destinées aux boutiques qui sont ou ne sont pas encore créées, ou bien à celles qui veulent renouveler leur installation. N'hésitez pas à consulter VoIP et PSTN pour en savoir plus sur ces technologies, et tarifs pour connaître nos différents tarifs.

# Nos packs d'installations

- ◆ Vous trouverez ci-dessous nos tarifs pour le pack complet, et les prix publics des différents éléments séparés.
- ◆ Vous pourrez constater que les packs tout compris sont très avantageux car vendus aux tarifs de vente en gros dont nous bénéficions.
- ◆ **Pack d'installation des Cabines :**
- ◆ **varie selon le nombre de demande**
- ◆ **A commencer par 2 cabines téléphoniques VoIP et à faire la multiplication selon nos besoins pour avoir le prix exact.**
- ◆ **Désignation Prix public et Prix Pack**
- ◆ **1 x Gateway Linksys 2 ports..... € H.T..... € H.T.**

# TARIFS

- ◆ **2 x postes téléphoniques analogiques ..... € H.T.**
- ◆ **1 logiciel de taxation pour 2 cabines ..... € H.T.**
- ◆ **Frais d'installation.....Recharge de minutes (Unités téléphoniques classique ou VOIP) ..... € H.T.**
- ◆ **Total :..... € H.T..... € H.T.**

- ◆ **Si vous disposez d'une partie ou tous les équipements cités ci-dessus suivants les packs ou si vous désirez plus d'unités téléphoniques, veuillez nous contacter pour l'établissement d'un devis ne prenant en compte que ce dont vous avez besoin.**

# Logiciel de taxation

- ◆ Un logiciel simple à utiliser, efficace et rapide.
- ◆ Il vous permet de gérer vos tarifs et vos statistiques en toute discrétion contrairement à certaines solutions proposées par certains ITSP (Internet Telephony Services Provider).

## – Prérequis

- ◆ Un ordinateur sous Windows XP connecté à Internet.
- ◆ 1 ou plusieurs gateway(s) Linksys PAP2 suivants le nombre de cabines que vous disposez.

## – Téléchargement

- ◆ Vous pouvez télécharger une version gratuite de démonstration

# Logiciel de taxation SUITE

- ◆ Un manuel d'utilisation

- **Comment ça marche ?**

- ◆ Voici quelques animations flashes que nous avons réalisé pour vous donner un avant goût de l'utilisation du logiciel :

- ◆ Affichage des cabines
- ◆ Configuration/gestion utilisateurs
- ◆ Tableau de bord
- ◆ Gestion des tickets (CDR)
- ◆ Module statistiques
- ◆ Outils avancés
- ◆ Gestion des tarifs
- ◆ Gestion de la caisse

# Particuliers

## ◆ 3- Particuliers:

◆ Développez votre réseau, téléphonez gratuitement entre vous grâce/

◆ au logiciel SJphone

◆ Aux numéros virtuels ou DEMCALLs.

◆ [Télécharger le logiciel maintenant.](#)

# DOSSIER ADMINISTRATIF

## ◆ Dossier administratif fournir:

- ◆ -Un extrait K Bis de la société.
- ◆ -Une pièce d'identité.
- ◆ -Une lettre de motivation.
- ◆ -Une fiche de contrat signé



# **PARTENAIRIAT ET DISTRIBUTION**

- ◆ **VENDEZ LES TERMINAISONS DMS-TELECOM:**
- ◆ **BENEFICIEZ D'UNE PRIME PAR TELEBOUTIQUES  
DU CA DE VOS CLIENTS.**
- ◆ **\* REVENEZ LES MINUTES DMS-TELECOM: FAITES  
VOTRE PROPRE MARGE**
- ◆ **POUR LES DEUX SOLUTIONS OFFERTES:**
- ◆ **VOUS CUMULEZ LES deux types de rémunération.**
- ◆ **CONDITIONS SPECIFIQUES POUR LA VENTES DES  
TERMINAISONS DMS-TELECOM**

# COMMISSION- PRIME

## ◆ COMMISSION

- ◆ L'apporteur d'affaires touchera une commission égale au pourcentage du chiffre d'affaire mensuel réalisé par DMS-TELECOM avec la téléboutique ramenée en une seule fois, après quoi :Le mandant se réserve le droit de reconduire ou d'augmenter la commission du son chiffre d'affaire réalisé.

## ◆ GAGNEZ DE L'ARGENT

### ◆ PRIME:

- ◆ Prime fixe de CINQUANTE EUROS par client pour chacune des téléboutiques ramenées quelques soit le nombre des cabines. Cette prime est payable une seule fois. Le paiement des primes fixes à l'apporteur d'affaires s'effectue entre 15 et 30 jours de mise en service du call shop, de l'entreprise ou du particulier par DMS-TELECOM



## FAITES VOTRE CHOIX DE PRESTATAIRE ET GAGNEZ DE L'ARGENT

### ◆ PRIME:

- ◆ Moins de 15 contrats signés, annulent automatiquement la validité de ce contrat en cours, et chacune des parties est libre et sans aucun engagement à respecter d'une part du commercial et d'autre part de DKM-TEL. Le commercial dans ce cas là, doit obligatoirement ramener tous les documents de la société en sa possession. Plus de 25 contrats successifs donne droit a une embauche

◆ Signature du commercial :.....

◆ Signature du responsable:.....

#### *-DMS BUSINESS CENTER -*

*Contact France :*

*60, rue André Thome, Sonchamp 78120  
Tel : 00 (33) 9 .65.192.194- Fax : 00 (33) 1 .34 .84 4.160*

*E-mail : [contact@dmsbusicenter.com](mailto:contact@dmsbusicenter.com)*

*Siège social :*

*Dabou BP:764 Dabou- « CITE DE GLOIRE » RCI.  
Tel : 00 (225) 23..574.120 Fax : 00 (225) 23.574.373*

*E-mail : [marceldemel@yahoo.fr](mailto:marceldemel@yahoo.fr)*

# CONTACT

- ◆ **DMS BUSINESS CENTER** est à votre entière disposition. Appelez, envoyez un courriel et soyez servis à temps. Notre service client vous donne tous les renseignements et satisfactions de toutes vos demandes :
- ◆ **Siège social : DMS BUSINESS CENTER**
- ◆ **Abidjan RCI – 764 DABOU**
- ◆ **Tel: 00 (225) 23.574.120**
- ◆ **Fax : 00 (225) 23.574.373**
- ◆ **E-mail : dms-busicenter@hotmail.fr**
- ◆ **Représentants:**
- ◆ **Côte d'Ivoire :**
- ◆ **Marcel DEMEL**
- ◆ **Mob : 00 (225) 05.677.322**
- ◆ **E-mail : marceldemel@yahoo.fr**
- ◆ **Cameroun :**
- ◆ **Erick BAYI**
- ◆ **Mob : 00 (237) 99. 567.906**
- ◆ **E-mail : ebayifr@yahoo.fr**
- ◆ **Nigeria :**
- ◆ **Emmanuel ADAMA**
- ◆ **E-mail : lifefountainmission@yahoo.com**
- ◆ **France :**
- ◆ **Nicole MAYI**
- ◆ **E-mail : nic\_mayi@yahoo.fr**
- ◆ **60 RUE ANDRE THOME**
- ◆ **78120 SONCHAMP**
- ◆ **Phone: (33) (0)134844160**
- ◆ **Fax: (33) (0)134844160**
- ◆ **Heure de travail :**
- ◆ **Lundi - vendredi 8:30 à 17:30**